

## 学生と教員の見方



【アピールポイント】  
「下がらない人生」も  
掲げ、多様な経験を通じ  
て成長中。誰よりもアク  
ションを起こし、奮闘努  
力をしています。

【教員による展開】  
(山本卓教授)  
企業の遊休不動産の効率  
的活用の選択肢の一つとし  
て、不動産賃貸事業の実施  
適切な賃貸条件の設定と戦  
略的募集業務が不可欠だ。

を果たし、企業のブランド  
価値を高めることができ  
る。つまり、収入と支出  
における事業収支を把握す  
ることが、貸しビル事業を  
成功へと導く手段の一つで  
ある。そのためには、的確  
なマーケティングを行い、  
不動産賃貸事業の実施  
適切な賃貸条件の設定と戦  
略的募集業務が不可欠だ。

【学生の見方&考え方】  
(4年 大森泰輝)  
企業の不動産賃貸事業  
は、収益の多様化と資産の  
有効活用を通じて、財務基  
盤の強化や競争力向上に寄  
与する重要な戦略である。

私自身、宅地建物取引士  
(宅建士)の資格を生かし  
不動産賃貸事業においてい  
かに重要な力を実感してい  
ます。

## 資格保持で自身の価値向上

### 不動産賃貸

事業は、企業にとって安定  
したキャッシュフローを確  
保する手段である。企業が  
所有する不動産を賃貸に出  
すことによって、定期的な収入を  
得ることができ、その収益  
は企業の運転資金や新規事  
業の投資に充てることが可

能となる。このように、賃  
貸事業は企業の収益性を高  
めるための重要な柱とな  
る。

最後に、不動産賃貸事業は、  
市場動向に応じた柔軟な対  
応能力は、資格を持つプロ  
フェッショナルによる管理  
運営により実現される。

貸しビル事業を例にとって  
みると、不動産賃貸事業は、  
市場動向に応じた柔軟な対  
応能力は、資格を持つプロ  
フェッショナルによる管理  
運営により実現される。

駐車場収入、自動販売機に  
よる商品販売、駐車場収入など  
広告収入などを設置する

ことによって、テナントの満足度  
が高まり、長期的な賃貸契約  
を締結する。また、賃貸を高め、  
修理費を低減させることも重  
要である。支出面において  
も、不要なコストを削減す  
ることで、収入を最大化させ、經  
費(支出)を最小化させる  
ことが可能であると考える。